

**«Il commercio
sceglie il web»**

«Il commercio tradizionale si mette al passo delle tecnologie», cercando nuove possibilità sul web. L'esortazione arriva da Amilcare Renzi, presidente di Bologna Imprese e consigliere della Camera di Commercio, che parte dai dati di Palazzo della Mercanzia, sull'incremento delle aziende che scelgono il web per mettere sul mercato i propri prodotti.

NEGOZIANTI E RESIDENTI

SONO SEMPRE STATI CONTRARI: NEGLI ANNI HANNO RACCOLTO 3.000 FIRME, SPEDITO MIGLIAIA DI FAX E FATTO VARI SONDAGGI

COM'È OGGI

ATTUALMENTE LA TELECAMERA SIRIO È DOPO L'INCROCIO CON VIA RIVA RENO E REGOLA LA SECONDA PARTE DELLA STRADA

«Pass, il risultato del sindaco? Ci ha uniti tutti contro di lui»

Veronesi (Cna): «Merola ci ripensi o gli artigiani non lo voteranno»

di SIMONE ARMINIO

«LE ASSOCIAZIONI di categoria si vedranno a breve per decidere una linea unitaria contro il Comune». Ecco il risultato di Merola, dice Valerio Veronesi, presidente di Cna: «Con la sua prova di forza sui pass commerciali è riuscito a compattarci: coop bianche e rosse, commercianti e artigiani, fornitori e agenti. Grazie, erano anni che ci tentavamo inutilmente...».

Veronesi, quelle tariffe erano ferme da nove anni.

«Peccato che sette di questi nove anni siano caratterizzati dalla crisi più nera che l'Occidente abbia mai conosciuto».

Pretendevate il mantenimento dello status quo?

«Chiedevamo il dialogo, solo questo. Quello che il sindaco, ottimo mediatore, ha sempre portato avanti. Per questo siamo rimasti di stucco, ieri (lunedì, ndr) quando l'assessore Colombo è venuto a dirci 'così o niente'».

Voi cosa avreste proposto?

«Un aumento delle tariffe, minimo, in cambio di un ampliamento delle

zone in cui parcheggiare».

Ormai è fatta.

«Macché fatta! Questa storia non si è chiusa, si è appena aperta, perché la decisione presa unilateralmente dal sindaco è inaccettabile. E si somma a una tassazione che, a Bologna, come abbiamo di recente denunciato, è insostenibile. I dati dicono che siamo i secondi più tassati dopo Reggio Calabria. I ricavi qui arrivano dopo il 29 settembre: prima si lavora per pagare le tasse. E il Comune cosa fa, le aumenta?»

Entrare in centro non è un obbligo. E si paga.

go. E si paga.

«Parlate con un impiantista, il cui lavoro si svolge di casa in casa, per la manutenzione delle caldaie, in larga parte in centro. Lui, tra l'altro, non può esportare il suo lavoro: la sua ripresa dipende solo dalla sua forza. Ma è solo una delle tante categorie.

Niente voto a Merola.

«Ho solo detto, e ribadisco, che appoggeremo chi aiuta gli artigiani a sopravvivere. Ci aggiungo che i nostri iscritti sono tanti, e che ognuno di loro, mediamente, ha dei parenti in età votante».

Chiedete solamente. Cosa date?

«Non più tardi di un mese fa il Comune ci ha chiesto aiuto per rivitalizzare il centro alla chiusura del Cantierone. E la Cna ha risposto, anticipando alcuni dei festeggiamenti per il 70esimo anno di vita e spostandoli in via Rizzoli. La stessa cosa è successa nel Ghetto. Il Comune ha chiesto agli artigiani di dare una mano per abbellirlo, e noi abbiamo riverniciato e hanno organizzato eventi. Sono solo gli ultimi esempi, e mi aiutano a chiarire una cosa».

Prego.

«Gli artigiani di Cna sono sempre stati collaborativi con il Comune. La nostra non è oggi e non è mai stata una polemica sterile, di parte. Noi, e sfido chiunque a dire il contrario, siamo sempre stati propositivi e aperti al bene della città. Continueremo a esserlo. Ci piace il dialogo costruttivo. Ma lo pretendiamo, anche».

LA RIVOLTA

«Questa storia è appena iniziata. Decideremo insieme come rispondere»

E il Comune evidentemente non sa cosa voglia dire per un'impresa familiare pagare due, tre, cinque pass al giorno per poter lavorare».

Adesso che si fa?

«Decideremo tutti insieme. Nel frattempo ricordo che tra otto mesi si vota. Abbiamo già dato indicazioni precise: sosteniamo chi aiuta gli artigiani e le piccole imprese, non chi le tratta come cuscinetto per attutire gli urti dei tagli governativi».



Valerio Veronesi



BMW Serie 2 Active Tourer

Consumo di carburante ciclo misto (litri/100km) 3,8 - 6,5; emissioni CO₂ (g/km) 99 - 152.

BMW EFFICIENT DYNAMICS.
MENO EMISSIONI. PIÙ PIACERE DI GUIDARE.

LA LIBERTÀ DI MOVIMENTO, AL VOSTRO SERVIZIO.

NUOVA BMW SERIE 2 ACTIVE TOURER. DA 199 EURO AL MESE CON BMW FREE2DRIVE. TAN FISSO 4,99% TAEG 6,50%.

Dedicata a chi si sente attivo e dinamico, la Nuova **BMW Serie 2 Active Tourer**, anche nella **motorizzazione 214d**, mette a disposizione tutta la sua versatilità e spaziosità in ogni momento e in ogni occasione, per avere la massima libertà di movimento con una soluzione davvero vantaggiosa:

- **Da 199 euro al mese** con BMW Free2Drive, **TAN Fisso 4,99% TAEG 6,50%**¹
- **Manutenzione ordinaria in omaggio** per 5 anni o 60.000 km.²

VENITE A SCOPRIRLA PRESSO LA CONCESSIONARIA BMW AUTOVANTI.

Concessionaria BMW AutoVanti

Viale Filopanti, 2 - Bologna - Tel. 051 6088711
Via del Lavoro, 1 - Quarto Inferiore (BO) - Tel. 051 6039211
Via Guido Rossa, 8 - Casalecchio di Reno (BO)
Tel. 051 6137811
www.vantigroup.bmw.it

¹Esempio per BMW Serie 2 Active Tourer 214d con formula leasing BMW Free2Drive. Prezzo chiavi in mano € 26.700 IVA e messa in strada inclusa, IPT esclusa. Il prezzo della vettura è indicativo e potrebbe essere soggetto ad aggiornamento da parte di BMW Italia. Anticipo (incluso primo canone) o eventuale permuta € 8.380. Durata di 36 mesi con 35 canoni mensili da € 199. Valore di riscatto garantito per una durata di 36 mesi e una percorrenza di 50.000 km € 14.188. TAN Leasing fisso 4,99%, TAEG 6,50%. Importo totale del credito € 18.520. Spese istruttoria pratica € 366. Spese di incasso € 5 per canone IVA esclusa. Imposta di bollo € 16 come per legge addebitata su secondo canone. Inviare comunicazioni periodiche per via telematica. Importo totale dovuto dal Cliente € 21.587. Salvo approvazione di BMW Bank GmbH - Succursale Italiana. Fogli informativi disponibili presso le Concessionarie BMW aderenti. Offerta valida fino al 30/06/2015. Messaggio Pubblicitario con finalità promozionale. Tutti i valori indicati sono da intendersi IVA inclusa salvo differente ed esplicita indicazione. ²La manutenzione è un omaggio non vincolato alla sottoscrizione del finanziamento ed è un'offerta valida fino al 30/06/2015. BMW Financial Services: la più avanzata realtà nei servizi finanziari.